

**Mihai Popovici**  
(M, 51, BUCURESTI)



Mobil:  
Email:

#### Obiectiv

Disponibilitate: Part  
time/Full time  
Dispus la calatorii: Da

#### Experienta

##### **MDU -Manager de Dezvoltare pentru Romania, Europa Centrala, Europa de Est si Orientul Mijlociu**

Perioada: Ianuarie 2019 - prezent

Firma, localitate: Wirquin Romania SA, Bucharest, Bucharest, Romania

Ocupatia / Domeniul jobului: Vanzari Vanzari/Marketing/Strategie de piata/Strategie dezvoltare/ Achizitii concurenti

*Elaborarea si coordonarea intregii politici de vanzari si marketing, crearea mixului de marketing ( portofoliu de peste 2000 de produse).*

*Identificarea potentialilor concurenti ce pot fi cumparati sau fuziune prin absorbtie.*

*Elaborarea de strategii pentru castigarea cotelor de piata si dezvoltarea firmei in regiune, la parametrii internationali de performanta ai grupului. (leading position/ranges). Elaborarea strategiilor de preluare a unor firme concurente.*

*Intelegerea particularitatilor si studierea pietelor pe care activeaza firma.*

*Stabilirea relatiilor de business cu partenerii internationali.*

*Identificarea de de noi clienti si oportunitati de vanzare in vederea atingerii obiectivelor grupului .*

*Gestionarea relatiilor de tip NKA si IKA .*

*Pozitionarea pe piata si segmentarea corecta a acestia pentru fiecare piata in parte . Stabilirea de "aliante" strategice cu jucatorii internationali de tip OEM.*

*Colaborarea cu departamentul de productie si engineering si R&D in vederea crearii de noi produse cerute de piata / end user.*

*Negocierea si follow up-ul contractelor interne si internationale.*

*Coordonarea echipelor de vanzari si marketing si elaborarea politicii motivationale a acestora.*

##### **MDU -Manager de Dezvoltare pentru Romania si Europa Centrala si de Est**

Perioada: Ianuarie 2013 - prezent 2019

Firma, localitate: Wirquin Romania SA, Bucharest, Bucharest, Romania

Ocupatia / Domeniul jobului: Vanzari/Marketing/Strategie de piata/Strategie dezvoltare

*Elaborarea si coordonarea intregii politici de vanzari si marketing, crearea mixului de marketing ( portofoliu de peste 2000 de produse). Elaborarea de strategii pentru castigarea cotelor de piata si dezvoltarea firmei in regiune, la parametrii internationali de performanta ai grupului. (leading position/ranges)*

*Intelegerea particularitatilor si studierea pietelor pe care activeaza firma.*

*Stabilirea relatiilor de business cu partenerii internationali.*

*Identificarea de de noi clienti si oportunitati de vanzare in vederea atingerii obiectivelor grupului .*

*Gestionarea relatiilor de tip NKA si IKA .*

*Pozitionarea pe piata si segmentarea corecta a acestia pentru fiecare piata in parte . Stabilirea*

*de "aliante" strategice cu jucatorii internationali de tip OEM.*

*Colaborarea cu departamentul de productie si engineering si R&D in vederea crearii de noi produse cerute de piata / end user.*

*Negocierea si follow up-ul contractelor interne si internationale.*

*Coordonarea echipelor de vanzari si marketing si elaborarea politicii motivationale a acestora.*

### **MDU - Manager de Dezvoltare pentru Romania**

Perioada: Ianuarie 2012 - Ianuarie 2013 (1 ani)

Firma, localitate: Wirquin Romania SA, Bucharest, Bucharest, Romania

Ocupatia / Domeniul jobului: Vanzari /Marketing/Strategie de piata/Strategie dezvoltare

*Elaborarea si coordonarea intregii politici de vanzari si marketing, elaborarea de strategii pentru castigarea cotelor de piata si dezvoltarea firmei din Romania la parametrii internationali ai grupului. Segmentarea corecta si pozitionarea corecta pe piata.*

*Pastrarea, stabilirea si dezvoltarea relatiilor de business cu partenerii interni si internationali*

*Crearea si coordonarea echipelor de vanzari si marketing.*

### **MARKETING MANAGER**

Perioada: Martie 2011 - Ianuarie 2012 (10 luni)

Firma, localitate: WIRQUIN ROMANIA SA, Bucharest, Bucharest, Romania

Ocupatia / Domeniul jobului: Vanzari/Marketing/Strategie de piata

*Coordonarea activitatii de marketing,elaborarea de strategii, gasirea celui mai eficient mix de marketing*

### **Director Vanzari**

Perioada: Septembrie 2009 - Februarie 2011 (1 ani si 5 luni)

Firma, localitate: Green Investment & Development SRL, Bucharest, Bucharest, Romania

Ocupatia / Domeniul jobului: Inginerie

*Coordonarea intregii activitati de vanzari a firmei la nivel national , obiectul de activitate al firmei fiind brokeraj materiale de constructii , avand in portofoliu peste 1000 de produse*

### **Unic reprezentant pentru Bucuresti**

Perioada: Ianuarie 2009 - Septembrie 2009 (8 luni)

Firma, localitate: important dealer autohton de otel fasonat si nefasonat

Ocupatia / Domeniul jobului: Inginerie

*reprezentant al unui important dealer autohton care activeaza in piata otelului fasonat si nefasonat si a plaselor sudate , avand deja stabilite conexiuni si contacte pe aceasta piata*

### **Director National de Vanzari**

Perioada: Ianuarie 2007 - Ianuarie 2009 (2 ani)

Firma, localitate: Dakota est SRL

Ocupatia / Domeniul jobului: Vanzari

*- organizarea si coordonarea retelei de vanzari pe teritoriul Romaniei , fiind o companie multinationala avand sediul principal in Italia si obiect de activitate productia si comercializarea de materiale de constructii , gama de produse oferite depasind 1800 de articole , grupate pe 6 sectiuni :*

*- drain : produse pentru recoltarea si drenajul apelor,*

*-roof : ferestre de mansarda , luminatoare , accesorii pentru acoperis,*

*-air: gratare de aerisire din ABS, plastic , cupru,*

*-indoor: produse pentru finisaje interioare de la caramida de sticla pana la profile pentru faianta , tocure false , etc,*

*-building: gama ampla de plase de sticla pentru tencuiala , produse specifice prelucrarii peretilor,*

*-equipment: materiale pentru santier si materiale de protectie a muncii*

*- negocierea contractelor interne si internationale , si incheierea acestora ,*

*- competente de resurse umane in domeniul vanzarilor,*

*-top level management : participoarea la planificarea , organizarea , coordonarea si controlul activitatii companiei ,*

- elaborarea strategiei de vanzari a firmei si implementarea acesteia ,
- elaborarea strategiei de marketing si implementarea acesteia

### **Administrator / Director General**

Perioada: Septembrie 2005 - Noiembrie 2006 (1 ani si 2 luni)

Firma, localitate: Vitex Hermes SRL Bucuresti

Ocupatia / Domeniul jobului: Vanzari/Administrativ

*top level management ,organizarea activitatii firmei in Romania , fiind o companie multinationala avand sediul principal in Grecia si obiect de activitate productia si comercializarea de vopsele ,lacuri , membrane si emulsii bituminoase pentru constructii , gleturi si adezivi*

- elaboarea si implementarea strategiei de vanzari a firmei / implementarea in Romania

### **Director executiv**

Perioada: Septembrie 2000 - Septembrie 2005 (5 ani)

Firma, localitate: Alpha Promotion SRL

Ocupatia / Domeniul jobului: Vanzari/Executiv

*- planificarea , organizarea , coordonarea si controlul intregii activitati a societatii ,  
- crearea strategiei de vanzari si implementarea acesteia ,*

*- coordonarea activitatilor de vanzari si marketing ale companiei , compania avand ca obiect importul , productia si comercializarea de materiale de constructii*

### **Director de vanzari**

Perioada: Aprilie 1996 - Septembrie 2000 (4 ani si 5 luni)

Firma, localitate: Atlas Trading Romania SRL

Ocupatia / Domeniul jobului: Vanzari

*coordonarea retelei de vanzari si cresterea portofoliului de clienti , companie multinationala cu sediul principal in Grecia si obiect de activitate productia si comercializarea de materiale de constructii , respectiv lacuri , vopsele , solutii bituminoase , gleturi si adezivi*

## Studii

### **Master / Studii postuniversitare**

ASE - Facultatea de Relatii Economice Internationale (2006 - 2008), BUCURESTI

Profilul: Management si Administrarea Afacerilor

*master in programul : Managementul Afacerilor Internationale*

### **Facultate (terminat)**

Academia de Studii Economice (2002 - 2006), BUCURESTI

Profilul: Relatii Economice Internationale

## Abilitati

Permis de conducere: Da

Limbi straine vorbite:

Romana - Nativ

Engleza - Avansat